

Bid or no bid tool

De beslissing om wel of niet in te schrijven hangt vaak van verscheidene factoren af. Vanuit drie verschillende perspectieven (1. Kan ik leveren? 2. Heb ik perspectief om te winnen? 3. Is het winstgevend?) heeft Aanbestedingszaken een *bid or no bid tool* voor u opgesteld.¹ In de tweede kolom vul je de score in op de beschreven stelling. Nadat u de 22 stellingen hebt beantwoord volgt een inschrijfadvis.

Toegang tot opdracht

Een aanbesteder stelt vaak (specifieke) geschiktheidseisen. U moet vaak voldoen aan een aantal criteria. Op deze manier kan de aanbesteder toetsen of u als bedrijf geschikt wordt geacht om de opdracht uit te voeren. Wanneer u niet zelfstandig voldoet aan de geschiktheidseisen, dan kunt u een combinatie vormen of een onderaannemer contracteren. Wanneer u niet (al dan niet gezamenlijk) voldoet aan de gestelde geschiktheidseisen, dan komt u niet voor gunning in aanmerkingen.

Stellingen

Leverbaar	Klopt niet (0), Klopt deels (5), Klopt in sterke mate (10)
Mijn bedrijf heeft op dit moment voldoende inschrijfcapaciteit in huis om een goede aanbieding te doen.	
Mijn bedrijf heeft voldoende financiële middelen beschikbaar om externe expertise in te zetten om een goede aanbieding te kunnen doen.	
Mijn bedrijf heeft aantoonbare ervaring met de uit te voeren werkzaamheden.	
Mijn bedrijf heeft aantoonbare ervaring met opdrachten van het uitgevraagde formaat.	
De opdracht brengt geen onaanvaardbare risico's en onzekerheden met zich mee in de uitvoering die voor rekening en/of risico komen van de inschrijver.	
Er is ruim voldoende capaciteit in huis (of kan eenvoudig worden aangetrokken) om de opdracht uit te voeren.	
De plaats waar op opdracht wordt uitgevoerd brengt geen noemenswaardige belemmeringen met zich mee.	

Perspectief	Klopt niet (0), Klopt deels (5), Klopt in sterke mate (10)
Mijn bedrijf is op dit moment zittend leverancier.	
De kans dat de opdrachtgever mijn bedrijf kent is groot.	
Mijn bedrijf is gevraagd door de opdrachtgever om in te schrijven.	
Mijn bedrijf kan een positieve referentie verkrijgen van een publieke opdrachtgever van een soortgelijk project.	
Mijn bedrijf is goed in staat om basis van feiten en omstandigheden aan te tonen dat zij de opdracht daadwerkelijk goed kan voltooien.	
Mijn bedrijf heeft een (aantoonbare) unieke benadering/werkwijze die waarde toevoegt zonder extra kosten voor de opdrachtgever.	
Mijn bedrijf is in staat om een geruisloze implementatie mogelijk te maken.	
Mijn bedrijf verwacht dat er maximaal vijf inschrijvers zullen zijn.	

Winstgevend	Klopt niet (0), Klopt deels (5), Klopt in sterke mate (10)

¹ Deze perspectieven volgen uit de theorie van Jaques, beschreven in ISBN: 978-0 7494-6066-22.



De verwachting is dat mijn bedrijf succesvol kan inschrijven met een winstmarge van minimaal 10 procent.	
De opdrachtgever betaalt zijn rekeningen doorgaans tijdig en volledig.	
De kans dat is aanwezig dat de aanbesteder extra diensten zal afnemen die niet in de aanbesteding staan vermeld.	
In mijn markt zijn nauwelijks prijsduikers.	
De kans dat de aanbesteder een boeteclausule activeert is klein.	
Ik moet nieuwe medewerkers werven en trainen om deze opdracht uit te kunnen voeren.	
De omvang van de daadwerkelijke afname door de opdrachtgever is zeker en goed in te schatten.	

Scores

0-90

De kans dat u voor gunning in aanmerking komt is te beperkt

95- 135

Bespreek op basis van bovenstaande stellingen of er voldoende draagvlak is voor een inschrijving.

>135

Ga er voor!